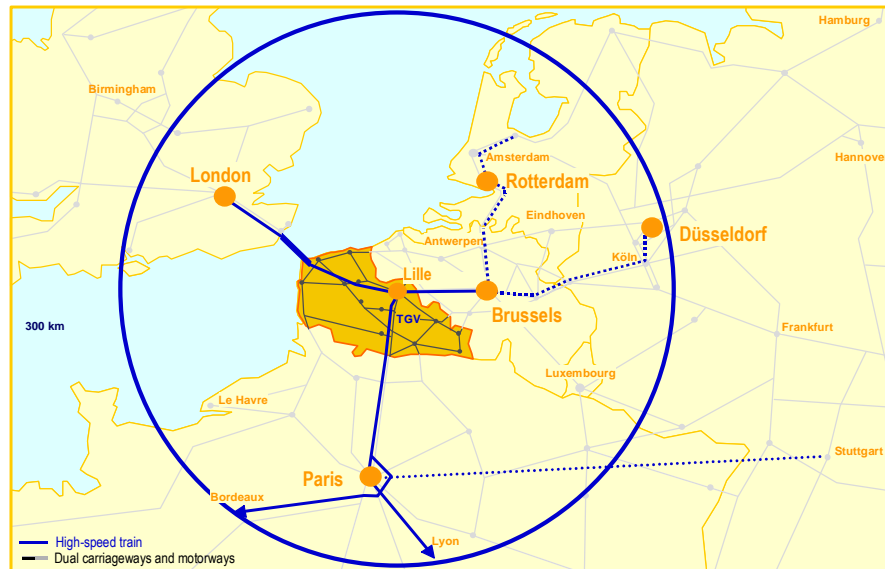


## Nord – Pas-de-Calais blisko waszych klientów



### Wasze rynki rozwijają się na Zachód Optymalizujcie koszty dystrybucji, poprawcie usługi wobec klientów Nord – Pas-de-Calais oferuje rozwiązania polskim przedsiębiorstwom

#### Przybliżcie się do klientów:

- Dotrzyjcie do 100 mln rynku klientów (w promieniu 300 km).
- Zaoferujcie najlepsze usługi najsilniejszej sile nabywczej Europy

#### Optymalizujcie koszty:

- Współpracujcie z partnerami lokalnymi w zakresie logistyki, usług serwisowych, podwykonawstwa lub pośrednictwa handlowego.
- Korzystajcie z naszych bezpłatnych i poufnych usług w zakresie podjęcia działalności gospodarczej lub wyszukania partnerów.

#### Łatwiej zarządzajcie:

- Wykwalifikowana siła robocza
- Znacząca ludność polskiego pochodzenia oferuje kompetencje językowe oraz bliskość kultury
- W centrum głównych szlaków komunikacyjnych Europy przy mniejszych kosztach niż u naszych dużych sąsiadów: w Londynie, Paryżu, Brukseli, Zagłębiu Ruhry ...

### Nord – Pas-de-Calais w liczbach:

- 100 milionów potencjalnych klientów w promieniu 300 km
- Logistyka: 1000 spółek, 55.000 zatrudnionych
- Przemysł rolno-spożywczy: 400 spółek, 35.000 zatrudnionych
- Przemysł samochodowy: 40.000 zatrudnionych, 1 milion pojazdów/ rocznie
- Sektor biomedyczny: 800 spółek, ponad 33.000 łóżek szpitalnych, 157 szpitali, 7 uniwersytetów, 300 laboratoriów
- Inne dziedziny specjalizacji: dystrybucja i sprzedaż wysyłkowa, tekstylia techniczne, koleinictwo, nanotechnologie (MEMS), tworzywa sztuczne, chemia, przemysł drukarski.

W Nord-Pas de Calais podejmują i rozwijają działalność duże koncerny krajowe i międzynarodowe. Toyota, Columbia Sportswear, IBM, DaimlerChrysler, Coca Cola, Ingram Micro, McCain, Alstom, Bombardier, Astra Zeneca, Auchan, Valéo, Delfi, Visteon... niedawno utworzyły lub rozwinęły tutaj swoje ośrodki produkcyjne lub usługowe (logistyka, sprzedaż, call centers, badania...).

Stoicie być może przed podobnymi problemami:

- Poprawa usług poprzez przybliżenie się do klientów oraz zyskanie części rynku
- Ograniczenie pewnych kosztów funkcjonowania dzięki partnerstwu

Uważamy, że możecie uczynić opłacalną waszą obecność w Nord – Pas-de-Calais:

- Otworzyć biuro handlowe, magazyn, biuro obsługi klienta
- Korzystać z badań i rozwoju dzięki partnerstwu
- Oprzeć swoją działalność o lokalne przedsiębiorstwa logistyczne
- Zebrać lub przygotować zamówienia w bliskim zasięgu klientów aby zmniejszyć koszty i terminy w zakresie logistyki
- Większa elastyczność działania dzięki wystawianiu faktur, ściąganiu należności i zarządzaniu na szczeblu lokalnym

Wsparcie Nord France experts jest **profne i bezpłatne**.

Aby uzyskać więcej informacji prosimy o zapoznanie się z naszą stroną internetową lub o kontakt z nami:

Pomoc w zakresie podejmowania działalności gospodarczej:

Nord France eXperts  
Jean-Manuel Tailfer  
Espace International  
299 Boulevard de Leeds  
59777 Euralille  
tel. (33) 359 562 337  
[jm.tailfer@nfx.fr](mailto:jm.tailfer@nfx.fr)  
[www.nfx.fr](http://www.nfx.fr)

Pierwszy kontakt w Polsce:

Biuro Nord-Pas de Calais  
na Śląsku  
Patrick Edery  
ul. Dąbrowskiego 23  
40-032 Katowice  
tel. (48-32) 209 00 24  
fax (48-32) 209 00 25  
[edery@silesia.com.pl](mailto:edery@silesia.com.pl)

Pierwszy kontakt w języku polskim:

CCI Lille  
Laurie Grzechnik  
Espace International  
299 Boulevard de Leeds  
59777 Euralille  
tel. (33) 359 562 204  
[l.grzechnik@lille.cci.fr](mailto:l.grzechnik@lille.cci.fr)  
[www.lille.cci.fr](http://www.lille.cci.fr)